



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



НАЦИОНАЛНА  
СТРАТЕГИЧЕСКА  
РЕФЕРЕНТНА РАМКА  
2007 – 2013



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

**ПРИМЕРНА МЕТОДИКА  
ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ ПО ТРЪЖНА ПРОЦЕДУРА ЗА ИЗБОР НА  
ИЗПЪЛНИТЕЛ ПО ПРОЦЕДУРА „ЗАКУПУВАНЕ И ВЪВЕЖДАНЕ В  
ЕКСПЛОАТАЦИЯ НА ЛИНИЯ ЗА ПРЕРАБОТКА НА МОРСКА СОЛ”**

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по ПМС № 69/11.03.2013 г. Критерия за оценка на офертите е **Критерий „Икономически най-изгодна оферта”**, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта **„Комплексна оценка” - (КО)**, като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато е избран като критерий за оценка „Икономически най-изгодна оферта”, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Показател - П (наименование)	Относител но тегло	Максималн о възможен брой точки	Символно обозначение ( точки по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П 1	30 % (0,30)	100	Т ц
2. Технически и други преимущества П 2	40 % (0,40)	100	Т т
3. Условия на гаранционен сервиз П 3	10% (0,10)	100	Т г. с.
4. Време за идентификация на проблема П 4	10% (0,10)	100	Т в.и
5.Време за отстраняване на проблем– П 5	10% (0,10)	100	Т в.о.

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

**Указания за определяне на оценката по всеки показател :**

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$C_{\min}$$



$T_{ц} = 100 \times \frac{10}{C_n}$ , където:

- „10” е максималния брой точки по показателя ;
- „ $C_{min}$ ” е най-ниската предложена цена ;
- „ $C_n$ ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$P_1 = T_{ц} \times 0,30$ , където:

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

**Показател 2** – “Технически и други преимущества”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,40.

Технически и други преимущества 1	Параметри 2	Точки 3
1. Техническа възможност за разделяне на отделните процеси по линията.	Да	25 точки (цифров израз)
	Не	0 точки (цифров израз)
2. Сепарация на готовия продукт по време на преработката	Да	25 точки (цифров израз)
	Не	0 точки (цифров израз)
3. Съдържание на влага в готовия продукт	До 0,1 %	25. точки (цифров израз)
	Над 0,1 %	0 точки (цифров израз)
4. Възможност за добавки	Да	25 точки (цифров израз)
	Не	0 точки (цифров израз)

n - условие

Максимално възможни точки по показател „Технически и други преимущества” –  $T_t$

**100 точки**

*В колона № 1 възложителят посочва условията, които са водещи при оценката и съответно определя броя на точките за всяко условие.*

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$P_2 = T_t \times 0,40$ , където :

- „0,40” е относителното тегло на показателя.



**Показател 3** – “Условия на гаранционен сервиз”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,10. Максималният брой точки получава офертата, с предложен най-дълъг гаранционен срок (месеци) – 100 т.

Параметър	Стойност	Точки
	от 16 до 18 месеца включително	40
	от 19 до 20 месеца включително	60
	над 20 месеца	100
<b>Максимално възможни точки по показател „Гаранционен срок” – Т г.с.</b>		<b>100</b>

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$P_3 = T_{г.с.} \times 0,10$ , където:

➤ „0,10” - относителното тегло на показателя.

**Показател 4** – “Време за идентификация на проблема”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло – 0,10.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-добри условия по отношение на гаранционния сервиз. Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват, като сума от точките посочени в таблица № 4.

Таблица № 4 за показател К.

Време за идентификация на проблема	Параметри	Точки
1	2	3
Показател 4: Време за идентификация	До 2 (дни)	100 точки (цифров израз)
	Над 2 (дни)	0 точки (цифров израз)
Максимално възможни точки по показател „Условия на гаранционен сервиз” – Т в.и.		100 точки

Точките по четвъртия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$P_4 = T_{в.и.} \times 0,10$ , където:

➤ „0,10” е относителното тегло на показателя.

**Показател 5** – “Време за отстраняване на проблема”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло – 0,10.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-добри условия по отношение на гаранционния сервиз. Точките по



показателя за всяка оферта се изчисляват, като сума от точките посочени в таблица № 5.

Таблица № 5 за показател К<sub>5</sub>

Време за отстраняване на проблема 1	Параметри 2	Точки 3
Показател 5: Време за отстраняване на повредата	До 3 (дни)	100 точки (цифров израз)
	Над 3 (дни)	0 точки (цифров израз)
n - условие		
Максимално възможни точки по показател „Условия на гаранционен сервис” – Т в.о.		100 точки

Точките по петия показател на n- я участник се получават по следната формула:

$$П_5 = Т_{в.о.} \times 0,10, \text{ където :}$$

➤ „0,10” е относителното тегло на показателя

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2 + П_3 + П_4 + П_5$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

